Being responsive to the times – ensuring long-term success for the Canadian Cardiovascular Society

The Canadian Cardiovascular Society (CCS) is well poised to continue delivering on its mission to advance the cardiovascular health and care of Canadians through leadership in knowledge translation, professional development and health policy. However, like any other organization, we cannot afford to ignore current economic realities and shifts in policy that may weaken the underlying funding support of the organization. This is an issue that I have been monitoring closely for the past several years. It is also why we developed the CCS Financial Strategies Working Group – a group of experienced CCS members and staff who have been tasked with developing a long-term strategy to ensure the financial sustainability and continued growth of the organization. I am pleased with the work that has been completed so far, but there is still much to do.

Our organization has expanded over the past 15 years. Members have actively contributed to the development of CCS initiatives. We successfully expanded our programs; engaged members via our new knowledge translation programs, including the Canadian Cardiovascular Congress; and launched a series of online programs to help increase access to best-in-class professional development programs.

We have grown progressively to enhance our programs in knowledge translation and member services and to help support our increased focus on cardiovascular policy development. We are actively working to catalyze the implementation of the Canadian Heart Health Strategy and Action Plan, and have been working closely with several subspecialty groups to develop guidelines for training and maintenance of competency. This growth is supported by a solid infrastructure of staff, information technology systems and other administrative resources.

Also, the Canadian Cardiovascular Congress has become our most successful and popular program. In 2008, our Toronto Congress drew more than 4000 delegates who participated in interactive workshops, attended accredited symposia and learned about new advancements in scientific research and late-breaking clinical trials. This past October, I was delighted to see a great turnout as we hosted more than 3200 people in Edmonton, Alberta.

Funding for our important programs comes from a variety of sources including membership dues, meeting and program registration, and industry support. At the Congress, pharmaceutical and medical device companies comprise a large portion of the exhibitors, and contribute financially in many areas to help us offset costs. Industry support through unrestricted grants also helps facilitate many of our initiatives. This includes such programs as the Canadian Perspectives Programs, which help community cardiologists stay abreast of the latest findings presented at international meetings to improve their clinical practice.

However, as we look to the future, there are several key factors that we must consider. I believe that we will continue to see standards that will change the industry's educational interactions with physicians and professional organizations here and abroad. Also, changing markets for several pharmaceutical companies that work in the cardiovascular area may impact on their ability to provide

Être sensible à son époque : Assurer la réussite à long terme de la Société canadienne de cardiologie

Dr Charles R Kerr

La Société canadienne de cardiologie (SCC) est en bonne place pour continuer à réaliser sa mission de faire progresser la santé et les soins cardiovasculaires des Canadiens par le leadership en transfert du savoir, en perfectionnement professionnel et en politiques en santé. Cependant, à l'instar de tout autre organisme, nous ne pouvons nous permettre d'ignorer les réalités économiques et les modifications de politiques actuelles susceptibles d'affaiblir l'appui financier sous-jacent de la Société. C'est une question que je suis de près depuis quelques années. C'est également la raison pour laquelle nous avons formé le groupe de travail des stratégies financières de la SCC, composé d'un groupe de membres et d'employés expérimentés de la SCC responsables de

mettre sur pied une stratégie à long terme afin de garantir la pérennité financière et la croissance continue de l'organisme. Je suis heureux du travail accompli jusqu'à présent, mais il reste beaucoup à faire.

Notre organisme a pris de l'expansion depuis 15 ans. Les membres participent activement à l'élaboration des projets de la SCC. Nous avons réussi à élargir nos programmes, avons mobilisé nos membres par les programmes de transfert du savoir, y compris le Congrès canadien sur la santé cardiovasculaire, et avons lancé une série de cyberprogrammes pour contribuer à accroître l'accès aux meilleurs programmes de perfectionnement professionnel.

Nous avons progressivement amélioré nos programmes de transfert du savoir et nos services aux membres et accru notre intérêt pour l'élaboration de politiques en santé cardiovasculaire. Nous travaillons activement à catalyser la mise en œuvre de la Stratégie canadienne de santé cardiovasculaire et plan d'action et travaillons étroitement avec plusieurs groupes de surspécialité à la préparation de lignes directrices pour la formation et le maintien des compétences. Cette croissance est soutenue par une solide infrastructure d'employés, des systèmes de technologie de l'information et d'autres ressources administratives.

De plus, le Congrès canadien sur la santé cardiovasculaire est devenu notre programme le plus fructueux et le plus populaire. En 2008, le congrès de Toronto a attiré plus de 4 000 personnes qui ont participé à des ateliers interactifs et à des symposiums accrédités et découvert les nouveaux progrès de la recherche scientifique et les essais cliniques de dernière minute. En octobre dernier, j'ai été ravi de constater une excellente participation à Edmonton, en Alberta, où nous avons accueilli 3 200 personnes.

Le financement de nos importants programmes provient de diverses sources, y compris les cotisations, l'inscription aux congrès et aux programmes et le soutien de l'industrie. Au congrès, les sociétés pharmaceutiques et de dispositifs médicaux représentent une forte proportion des exposants et participent financièrement à de nombreux secteurs afin de contribuer à éponger les coûts. L'appui de l'industrie par des subventions sans restrictions facilite également bon nombre de nos projets, ce qui inclut des programmes comme les programmes de perspectives canadiennes, qui aident les cardiologues communautaires à demeurer au courant des dernières découvertes présentées lors des congrès internationaux, afin d'améliorer leur pratique clinique.

Cependant, tandis que nous nous tournons vers l'avenir, nous devons tenir compte de plusieurs facteurs clés. Je pense que nous continuerons d'observer des normes qui modifieront les interactions de

financial support for educational and other programs traditionally enabled through educational grants. These are all real issues that we must plan for now. In July of this year, the Financial Strategies Working Group – comprised of Rob Beanlands, Chris Buller, Milan Gupta, Blair O'Neill, Gilbert Tang, Anne Ferguson and me – held its first meeting, where we discussed the issues at great length and agreed on what I believe are strong financial goals that support our objectives of expanding and diversifying funding sources.

The working group is exploring several options, including new types of membership, membership dues and registration structures, program sponsorship and alternative funding support. Each of these areas will require careful consideration as we move forward. Part of our process will be looking at what other medical professional associations in Canada and the United States are currently doing, and getting expert input on our existing funding structures and opportunities to sustain and grow our base over the next five years.

In my view, we must look to increase our number of partner industries to include nontraditional supporters such as banks, insurance companies, the automotive sector, and alternative health and lifestyle companies. Government and charitable grants are also unexplored options for the CCS. Partnership with government and other organizations and industries could lead to new and exciting programs. These approaches could also be used for the Canadian Cardiovascular Congress, which presents several distinct opportunities because we have not changed its funding structure in more than five years.

Increasing donations to the CCS Academy will help us continue to expand and support important programs that meet the needs of trainees. This is an area of vital importance to the CCS and we will continue to focus our efforts on this key segment of CCS membership.

Being proactive and adaptive to the changing economic and policy environments is the hallmark of a vibrant organization. Over the coming months, we will be working diligently to formulate strategies and actions that will fortify our financial house so that we can continue to offer programs and services that are of value to our members. As always, I encourage your suggestions and ideas. I will continue to keep you updated as we progress, but I also invite anyone who is interested in getting involved to contact me via e-mail at president@CCS.ca. I will ensure you receive a prompt reply.

*Dr Charles Kerr
President
Canadian Cardiovascular Society*

l'industrie en matière de formation avec les médecins et les organismes professionnels d'ici et de l'étranger. De plus, les marchés en mutation de plusieurs sociétés pharmaceutiques qui travaillent dans le milieu cardiovasculaire peuvent influencer sur leur capacité d'offrir un soutien financier aux programmes de formation et autres programmes habituellement assurés par des bourses d'éducation. Ce sont de véritables problèmes que nous devons déjà planifier. En juillet de cette année, le groupe de travail des stratégies financières, composé de Rob Beanlands, Chris Buller, Milan Gupta, Blair O'Neill, Gilbert Tang, Anne Ferguson et moi, a tenu sa première réunion au cours de laquelle il a discuté des enjeux de fond en comble et convenu de ce qui, à mon avis, sont des objectifs financiers solides qui appuient nos objectifs d'accroître et de diversifier les sources de financement.

Le groupe de travail explore plusieurs possibilités, y compris de nouveaux types d'adhésion, de cotisations et de structures d'inscription, la commandite de programmes et un soutien financier provenant d'autres sources. Chacun de ces secteurs devra faire l'objet d'une évaluation attentive. Une partie du processus portera sur les pratiques d'autres associations professionnelles médicales du Canada et des États-Unis et sur l'avis d'experts au sujet de nos structures de financement en place et des occasions de maintenir et d'accroître le nombre de membres au cours des cinq prochaines années.

À mon avis, nous devons chercher à accroître le nombre d'industries partenaires pour y inclure des partisans non traditionnels comme les banques, les sociétés d'assurance, le secteur de l'automobile et les sociétés de médecine douce et de mode de vie. De plus, la SCC n'a jamais exploré l'avenue des subventions des gouvernements et des organismes de bienfaisance. Le partenariat avec le gouvernement et d'autres organismes et industries pourrait donner lieu à de nouveaux programmes passionnants. On pourrait utiliser les mêmes approches pour le Congrès canadien sur la santé cardiovasculaire, qui présente plusieurs possibilités distinctes puisque nous n'en avons pas modifié la structure de financement depuis plus de cinq ans.

L'augmentation des dons à l'Académie de la SCC nous aidera à poursuivre notre expansion et à appuyer d'importants programmes qui respectent les besoins des stagiaires. C'est un domaine d'importance vitale pour la SCC, et nous continuerons de nous concentrer sur ce secteur essentiel de l'adhésion à la SCC.

Une attitude proactive et adaptative aux milieux économique et politique en mutation est caractéristique d'un organisme dynamique. Au cours des prochains mois, nous travaillerons avec diligence à formuler des stratégies et des mesures qui renforceront notre structure financière afin de continuer à offrir des programmes et des services prisés de nos membres. Comme toujours, je vous encourage à me faire part de vos suggestions et de vos idées. Je continuerai de vous tenir au courant de nos progrès, mais j'invite quiconque est intéressé à participer à m'écrire, à president@CCS.ca. Je m'assurerais que vous recevrez une réponse rapide.

*Docteur Charles R Kerr
Président
Société canadienne de cardiologie*